



Ümit Haluk AYDINOĞLU: *Erdost Elektrik İnş. San. ve Tic. Ltd. Şti*

'Elektrik ve Elektronik Sektörü Tüm Dünyada Olduğu Gibi Ülkemizde de Büyük Bir Değişim ve Dinamizm Sergilemektedir'

Elektrik malzemesi üretimi ve satışı konusunda faaliyetlerini sürdüren ve konusunda sektörünün önde gelen firmalarından birisi olmayı başaran Erdost Elektrik'in Yönetim Kurulu Başkanı Ümit Haluk AYDINOĞLU ile sektörümüzü konuştuk.

Kısaca şirketinizden bahseder misiniz? Büyümeyi nasıl sağladınız?

Hayatımda hedef kitlemi olarak "İşin küçüğü, büyüğü" olmaz fikrini benimseyerek yola çıktım. Yokluğu görerek ve yaşayarak ileriye yönelik faaliyetleri insanları anlayarak doğru ticaret ahlakıyla birlikte yılmadan, hep bir ileri adım için tecrübeyi çoğaltarak hedef kitlelere ulaşarak büyümeyi başardık.

Pazar payınızı artırma adına ne tür faaliyetlere ağırlık veriyorsunuz?

Başlangıcımız reklam, bayilikler, rekabet ve satışı artırıp, sektör baremini yukarıya taşımak için devamlı olarak kendimize yenilikler katarak teknolojinin sağladığı hizmetlerden faydalanmaktadır. Bunlardan yola çıkarak dış ülkelerle bağlantı kurarak pazar payına bir nebze de olsa katkı sağlayarak ilerliyoruz.

2018 yılı için belirlediğiniz hedeflere ulaşabildiniz mi? 2019 yılı için hedef ve beklentileriniz neler öğrenebilir miyiz?

2018 yılı Dünya ve Türkiye'yi baz alırsak; ülkeler arası soğuk savaş ve seçimlerle dolu bir yıl geçmesinden dolayı tüm esnafın zorlanarak ayakta kalması ve bunun vermiş olduğu bazı unsurlarla pazar payında yerini koruyarak satışını sağlamasıdır. 2019 yılı risk haritasında Türkiye için hedef büyütürken Suriye-Irak-Afganistan-Libya gibi ülkelerin inşaat sektörü açığı konusunda sektör firmalarına fırsat verilmesidir. Bunun akabinde yılı tamamlayarak ticari faaliyet devamlılığının

arttırılması öngörülmektedir.

Sektörü yakından bilen biri olarak bize sektörün gelişimi ile ilgili neler söylemek isterseniz?

Elektrik ve elektronik sektörü belirttiğimiz gibi tüm Dünyada olduğu gibi ülkemizde de büyük bir değişim ve dinamizm sergilenmektedir. Özellikle teknolojiye gelişmeler ve Türkiye'nin elektronik sektöründeki güçlü alt yapısı yaşanan dinamizmde önemli rol oynamaktadır. Bu noktadan hareketle sürdürülebilir büyüme ile birlikte pazarın derinleşmesine yardımcı olacaktır. Bunu yurt içi ve yurt dışında düzenlenen fuarlardan çok rahatlıkla görebilmekteyiz. Rahmetli ÖZAL'ın "Allahın Verdiği Ömrü Onun İzninde Başka Alacak Yoktur ve Bizde Ona Teslim Olmuşuzdur." Sözüden yola çıkarak sektöre uyum sağlayarak, teknolojik gelişmeleri de kendi bünyemizde geliştirerek ticari hayata devam etmekteyiz.

Sektörünüzle ilgili yaşadığınız sorunlar neler ve bu sorunların çözüm noktasında önerileriniz nedir?

Başta Ankara ve tüm Türkiye'de olan esnafın en büyük sorunu "Ürün satmak değil satılan ürün karşılığında alınan evrakların karşılığının olmaması" sektör içerisinde büyük bir sorun teşkil etmektedir. Bunun için EMSİAD, MUSİAD, ATO, ASO, OSİAD, işadamlarının oluşturduğu komiteler, STK ve Ticaret Bakanlığı ile iş birliği yapılmasıdır.

Acil önlem planı alınarak çek karnesi düzenleme yapılarak, bankalar arası ve bakanlıklar ile içeride mevcut bakiyesi bulunan ve yahut teminatı olan esnafa cari kart açılarak çek limiti belirlenerek verilmesi 2018'den 2019 yılına geçişte önemli bir tutum olabilir.

erdost elektrik